

海外販路開拓・拡大支援セミナー

参加費
無料

会場参加
定員
各30名

- 海外販路開拓・拡大に取り組む皆様に役立つ情報満載の、各国経済セミナー・輸出実務講座を合計6回開催します。
- 海外ビジネス経験の豊富な海外事業支援センター(OBAC)アドバイザーが講師を務めます。同時に企業講演もあり、現地での経験談もお聞きいただけます。
- 輸出実務講座では、実務をされている皆様に役立つ情報を提供します。

日程	内容	
7月13日(木)	各国経済シリーズ1	中国
8月2日(水)	各国経済シリーズ2	インドネシア
9月上旬	各国経済シリーズ3	タイ
10月上旬	各国経済シリーズ4	ベトナム
10月下旬	各国経済シリーズ5	マレーシア
11月中旬	輸出実務講座	貿易実務入門

場所

あいち国際ビジネス支援センター セミナールーム
愛知県産業労働センター(ウインクあいち)18階
※ オンラインでも参加できます

申込

開催日の1か月前までに下記ウェブサイトにて詳細をご案内しますので、
ウェブサイトからお申込みください。

<https://obac-nagoya.com/2023nagoyakaigaisupportseminars>

※ 応募多数の場合は先着順で締め切らせていただきます。



お問合せ
(事務局)

一般社団法人 海外事業支援センター (OBAC)
〒460-0022 名古屋市中区金山1-9-5 フォンティーヌ金山6D
Tel : 052-700-0479 Fax: 052-308-3213
Mail : info@obac-nagoya.com

主 催: 名古屋市

後 援: 愛知県、公益財団法人あいち産業振興機構、公益財団法人名古屋産業振興公社
日本弁理士会東海会、独立行政法人日本貿易振興機構(ジェトロ)名古屋貿易情報センター

中国・ASEAN オンライン商談会 参加者募集

海外販路開拓・拡大支援 キックオフセミナー

参加費
無料

会場参加
定員
50名

日時

令和5年6月7日(水) 13:30 - 15:30

場所

あいち国際ビジネス支援センター セミナールーム
愛知県産業労働センター(ウインクあいち)18階
(名古屋市中村区名駅4-4-38)
※ オンラインでも参加できます

13:30 演題「東南アジア・中国の経済概況とビジネスチャンス」

～コロナ禍から回復する海外市場を目指して～

講師 愛知県経済産業局海外連携推進課(海外戦略グループ) 主査
(元愛知県バンコク産業情報センター所長)

小関 真人氏

講師は2023年3月まで愛知県バンコク産業情報センター所長としてバンコクに駐在。コロナ禍の駐在経験を踏まえ、東南アジア・中国の経済概況に加え、食品産業や自動車産業のビジネスチャンスをご紹介します。

14:10 演題「名古屋市海外販路開拓・拡大支援事業に参加して」

講師 株式会社 好信 調達管理部係長 伊藤 琢也氏

同社は1950年ネジ商社として設立され、現在は金属製品全般、鋳物、ゴム製品の製造・販売を行っています。現在、中国に6か所の製造・販売拠点、インドネシア・ベトナムにそれぞれ販売拠点を有していますが、今後更なる海外販路開拓に向けての同社の取り組み方針、オンライン商談の上手な活用の仕方等についてご講演頂きます。

14:40 名古屋市「中小企業海外販路開拓・拡大サポート事業」の説明

15:00 質疑応答&海外展開についての個別相談会

海外展開をご検討の企業様にOBACアドバイザーによる個別相談会を実施します。

申込

一般社団法人 海外事業支援センター (OBAC)
Tel: 052-700-0479
<https://obac-nagoya.com/2023nagoyakaigaisupportkickoff>

締切

令和5年6月5日(月) 午後5時まで

※ 応募多数の場合は先着順で締め切らせていただきます。

名古屋市

皆様の新たな挑戦を応援します



中国、ベトナム、タイ、インドネシア、マレーシアの現地企業とオンライン商談を行います。
専任アドバイザーが、商談先のマッチング、商談の準備、商談への同席、商談後のフォローまで、無料で支援

1 参加お申込み

定員 15社

参加にあたり審査を行い、
募集締切後に、審査結果を通知します。

申込締切

令和5年6月23日（金）
午後5時まで

2 サポート（7月～）

現地企業と事前マッチング

支援企業各社の要望に沿って、専任アドバイザーと現地コンサルタントが、現地の商談先を探索しマッチングします。

商談の準備を支援

海外ビジネス経験の豊富な専任アドバイザーが、より効果の高い販売促進PR資料の作成や説明の方法などを助言します。

3 オンライン商談会（9月～）

アドバイザーが同席

商談には、専任アドバイザーも同席し、商談相手の反応を見ながら、上手に商談を進められるよう助言を行い支援します。

現地語通訳も同席

商談には、現地語の通訳も同席。現地語で商談ができるので、ビジネスの可能性が広がります。

4 フォローアップ（～1月）

商談後のフォローも充実

オンライン商談会は、商談相手企業とのいわば交渉の入り口。成果を上げられるよう、その後も専任アドバイザーが相手先との交渉を支援します。

計画作成も支援

商談の経験を活かして、海外展開をさらに進められるよう、専任アドバイザーが海外展開の計画作成を支援します。

※オンライン商談会後、希望する事業者には一般社団法人海外事業センターが実施する現地での商談のサポート（有料のオプション）をご案内することができます。

お申込み方法

参加要件

- 名古屋市内に本社または事業所をおき、市内で1年以上事業を営む中小企業（業種不問・個人事業主含む）が対象です。
- 名古屋市税の滞納がないこと
- その他、支援企業として不適切と判断する理由がないこと

提出方法

- 申込書類一式を、郵送またはEメールにて、下記宛先に提出してください。
- Eメールにて提出の場合、申込書類の⑥は原本を別途郵送してください。

申込書類

- ① 申込書（様式1※）
- ② 同意書（様式2※）
- ③ 会社概要
- ④ 製品カタログ
- ⑤ 直近の決算資料
- ⑥ 納税証明書（名古屋市税の滞納がないことの証明）



※ 様式1・2は、下記ウェブサイトよりダウンロードしてください。
<https://www.obac-nagoya.com/2023nagoyakaigaisupportbzmtgs>

郵送宛先

〒460-0022 名古屋市中区金山1-9-5 フォンティーヌ金山6D
一般社団法人 海外事業支援センター(OBAC)
名古屋市オンライン商談会 担当宛

メール宛先

jimu2@obac-nagoya.com
件名を「名古屋市オンライン商談会 参加申込み」としてください。

注意事項

■ 実際の取引実施の判断

本事業を利用した取引等は、支援企業の判断と責任のもとに行っていただきます。本事業による情報提供、助言等に関し、支援企業に損害等が生じた場合、名古屋市及び本事業の受託事業者（事務局）は一切責任を負わないものとします。また、名古屋市及び受託事業者が国内外で提供した支援企業の情報等が不正に利用された場合も同様とします。

■ 支援の対象とならない費用

本事業による支援を受けるために支援企業側に必要な交通費、通信費、サンプルおよび販売促進PR資料等の作成にかかる費用・翻訳代、及びその輸送費、関税その他諸税、その他商談会参加に必要な一切の費用は、支援企業にご負担いただきます。

■ 企業名等の公表及び本市事業への協力

本事業の成果、実施した商談の概要（相手方企業の名称や取引価格を除く）、支援企業の名称、製品名、所在地などについて、名古屋市が公表することがあります。また、本市の事業での事例紹介等の協力をお願いすることがあります。

■ 個人情報の取り扱い

本事業において取得した個人情報は、個人情報の保護に関する法律（平成15年法律第57号）、名古屋市個人情報保護条例（令和4年条例第26号）及び事務局の個人情報保護規定に沿って適切に取り扱い、本事業の実施並びに名古屋市及び受託事業者からの情報提供等のために利用させていただきます。